

Yachten gelten allgemein als Inbegriff des Luxus in einem Marktsegment, in dem finanzielle Fragen auf den ersten Blick nur eine untergeordnete Rolle spielen. Aber auch Werften sind zunehmend darauf angewiesen, die Kosten für Entwicklung und Produktion zu senken. Der in allen Fragen rund um den Yachtbau bewanderte Spezialist Boatyard Solutions empfiehlt sich hierbei als versierter Partner und Problemlöser.

Seine Leidenschaft machte Unternehmensgründer Peter Meyer zum Beruf. In der Segelyachtentwicklung greift der gelernte Bootsbauer und Kaufmann auf ein immenses Fachwissen und einen reichhaltigen Erfahrungsschatz zurück. Als aktiver Segelsportler, Vize-Europameister in der Soling-Klasse und ehemaliges Mitglied der Deutschen Segel-Nationalmannschaft (1989 bis 1993) sowie als Crew-Mitglied auf der UCA und der Admiral's Cup-Yacht PINTA unterstützt Peter Meyer Yachtbauer umfassend entlang der gesamten Fertigungskette vom Einkauf bis hin zum Vertrieb und Marketing. Darüber hinaus hat sich Boatyard Solutions in beratender Funktion bei der Planung und Entwicklung von Segelyachten sowie der Erweiterung von Werftanlagen einen Namen gemacht. „Ich bringe Verständnis für die Branche und deren Abläufe mit“, ergänzt Inhaber Peter Meyer. „Zu den Unternehmen, die Boatyard Solutions in Technik- und Marketingfragen berät, zählt unter anderem Bavaria Yachtbau. An der Entwicklung der



Aufbauend auf seiner Erfahrung im Segelsport unterstützt Peter Meyer Werften umfassend bei der Entwicklung neuer Yachten

Cruiser-Modelle 45, 40 und 40 S war ich aktiv beteiligt.“ Ein weiterer Tätigkeitsschwerpunkt sind Testfahrten als Probesepler. Ein Drittel des Umsatzes entstammt der Exklusivvertretung der italienischen Firma bamar, ein auf Reffanlagen, hydraulische Systemen und kaptive Winden spezialisierter Zulieferer.

Boatyard Solutions ist ein erfahrener Spezialist für das gesamte Entwicklungsconsulting, die Planung neuer Segelyachten und Anlagen, die Suche nach neuen Lieferanten und Vertriebswegen,

das Knüpfen von Netzwerken und die detaillierte Dokumentation der Entwicklungs- und Prozessschritte. Ein wichtiger Punkt ist überdies die Effizienzsteigerung der Wertschöpfungskette der Werften. „Auch in der Bootswelt gilt

es, die Kosten im Griff zu behalten“, so Peter Meyer. „Boatyard Solutions spürt sämtliche Einsparungspotenziale in der Produktion auf.“

Ferner ermöglicht Boatyard Solutions Werften, bessere Produkte günstiger einzukaufen. Zugute kommen dem Unternehmen dabei die zahlreichen internationalen Kontakte. „Der Trend geht eindeutig in Richtung Effizienz. Gerade vor dem Hintergrund der zunehmend individualisierten Ausstattungen der Yachten gilt es, die Kosten nicht aus den Augen zu verlieren“, bekräftigt Peter Meyer. „Im Consulting sehe ich für Boatyard Solutions daher noch viel versprechende Chancen. Kein anderes Unternehmen in Europa verfügt über ein vergleichbares Know-how.“

Peter Meyer
Boatyard Solutions
Westerkamp 7
D-21386 Betzendorf
www.boatyard-solutions.com